



LEAD  **BtoB**
Marketing & lead Management

ACCÉLÉRATEUR DE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL POUR TPE ET PME BTOB

“FULL SERVICE” EN PROSPECTION DIGITALE



RÉUSSIR VOTRE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL

Définir les objectifs - Concevoir les outils
Exécuter et mesurer - Piloter + résultats





SOLUTIONS POUR ACCELERER LE DEVELOPPEMENT COMMERCIAL

Nous permettons à nos clients d'accélérer leur développement commercial, c'est à dire d'acquérir de nouveaux clients et éviter ainsi d'hypothéquer leur développement par manque de temps ou de ressources.





NOUS DEPLOYONS ET EXECUTONS VOTRE PROSPECTION

Nous sommes spécialisés en prospection BtoB digitale, méthode adaptée aux prospects BtoB souvent bien informés. La prospection digitale offre, au travers des communications digitales, des conseils et des expertises pour aider à cerner ses enjeux, évaluer les solutions possibles et identifier les bons prestataires.



DECOUVREZ NOTRE SERVICE



Notre ambition ? Offrir un service complet pour des entreprises, qui comme vous, veulent se développer commercialement en utilisant les leviers d'internet.
Notre méthode ? Unique, rigoureuse et éprouvée, elle se structure autour de 6 activités, pour attirer, engager et convaincre vos prospects.



NOTRE VALEUR AJOUTÉE

Nous maîtrisons : LEADSEEKER regroupe l'ensemble des compétences, ressources et technologies dont les PME ont besoin pour se développer commercialement sur internet.

Nous faisons le travail : toutes ces activités nécessitent une équipe pluridisciplinaire, étoffée et compétente en digital. La plupart des PME ne l'ont pas, LEADSEEKER si.

Nous nous engageons : avec nous c'est du concret. Confiant dans l'efficacité de sa méthodologie, LEADSEEKER s'engage sur un volume minimal de prospects intéressés, défini à l'avance avec chaque client dans le contrat.

Nous vous laissons libres : libres de choisir quand l'aventure se termine. Vous pouvez interrompre à tout moment le service sans frais.





“

DES PROSPECTS MOTIVÉS, MAIS PAS QUE !

Si notre cœur de métier est de générer du business additionnel pour votre entreprise, sur internet, nous vous délivrons également :

Une image renforcée : nous vous positionnons comme expert de votre domaine grâce à nos communications à fort impact, qui aident vos prospects dans leurs réflexions d'achat.

Une infrastructure efficace : nous créons une symbiose entre vos différents leviers digitaux. Site web, pages et profils dans les réseaux sociaux, pages de téléchargement, CRM et base de données : vous êtes présent sur internet, oui, mais de manière réellement efficace !

Une pratique modernisée : finis les silos qui brident vos équipes. Équipes commerciales, marketing et communication s'alignent enfin autour d'un processus de développement commercial industrialisé.



Mais qui se cache donc derrière ce minutieux dispositif ?
Une équipe déléguée, rompue à exécuter une
Méthodologie qui a fait ses preuves et qui en maîtrise les **6 compétences clés** :

1

COMMUNICATION
DIGITALE :
conception des
livres blancs,
infographies, emails,
articles, etc.

2

CRÉATION
GRAPHIQUE :
déclinaison des
supports
autour du
thème de
communication
choisi en
accord avec
votre identité
visuelle.

3

AUTOMATISATION
SYSTÈME :
configuration des
conversations
scénarisées sur la
plateforme de
Marketing
Automation.

4

INFRASTRUCTURE
WEB :
conception et
management des
pages web,
formulaires,
boutons d'actions,
mini-site etc.

5

PROCESS
COMMERCIAL :
maturation de
vos leads,
outillage et
formation de
vos
commerciaux,
pilotage du
pipeline.

6

PILOTAGE DE
PROJET :
management
de la
production,
respect des
délais et des
engagements
fixés au
contrat, pivot
de la relation
client .



NOS RENDEZ-VOUS ET LE PILOTAGE DE VOTRE PROJET



La collaboration avec vous est au cœur de notre service. Nos experts spécifient la stratégie et les techniques de prospection digitale les plus appropriées. Vous contrôlez tous les supports de votre nouvelle communication digitale.



Nous exécutons les campagnes multicanales pour vous et vous faisons un reporting régulier de la performance du dispositif et de l'évolution de votre pipeline de prospects.



Solutions

POUR EN SAVOIR PLUS

VOTRE CONTACT

Philippe DOREY Responsable de projet
Email : philippe.dorey@leadbtob.biz
Mobile : +33 (0)6 33 91 27 64
LEADBTOB - 14E rue Pierre de Coubertin
Parc de Mirandé - 21000 Dijon - FRANCE

LEADBTOB est une marque de la société LEADSEEKER

